



13.11.2019

GESUCHT: GESCHÄFTSFÜHRER FÜR SCHEIBEN-DOKTOR NRW

Unter der neuen Scheiben-Doktor NRW GmbH firmieren drei Standorte des Autoglas-Spezialisten: Die Scheiben-Doktor GmbH in Moers schließt sich mit zwei weiteren Betrieben in Greven und Bochum zusammen. "Der neue Geschäftsführer für die drei Standorte wird zum einen mit der Führung der Mitarbeiter aus den Abteilungen Vertrieb und Technik betraut sein. Aber auch die eigenverantwortliche Gewinnung neuer Kunden gehört zu seinen Aufgaben", erklärt André Herrmann, Leiter des Systems Scheiben-Doktor. Darüber hinaus gehört es laut **Stellenausschreibung** zum Tätigkeitsfeld des neuen Geschäftsführers, Innovationen voranzutreiben und strategisch umzusetzen sowie den Markt kontinuierlich zu beobachten und das Wissen für die Strategie der Scheiben-Doktor Betriebe anzuwenden. "Ziel ist es natürlich, mit den drei Standorten weiteres Wachstum unseres Franchise-Systems zu generieren", betont André Herrmann.

Zu den Einstellungsvoraussetzungen gehören laut André Herrmann neben einer abgeschlossenen kaufmännischen oder handwerklichen Ausbildung auch Erfahrung in der Führung und Entwicklung von Mitarbeitern und Teams sowie bei der Organisation von Projekten und Prozessen. Außerdem sollte der neue Geschäftsführer langjährige Vertriebserfahrung in Fahrzeugbau / Autoglas- / KFZ-Branche im nationalen Umfeld sowie ein ausgeprägtes betriebswirtschaftliches und technisches Verständnis mitbringen. Auch Eigeninitiative, Flexibilität und ein motivierender, kooperativer Führungsstil sind von Vorteil. Unverzichtbar ist laut Stellenprofil ein Führerschein sowie ein Pkw.

Die vollständige Stellenausschreibung können Sie sich hier herunterladen.

