SCHADEN.NEWS

01.03.2017

FARÉCLA UND INDASA: KOMPLETTE PROZESSE AUS EINER HAND!

„Wir können den Betrieben jetzt ganzheitliche Lösungen und komplette Prozesse aus einer Hand und einem Guss anbieten. Das Portfolio reicht von einem kompletten Sortiment an Klebebändern inklusive des traditionellen Stego-Tapesystems für Maskierung und Lackiervorbereitung über Schleifmittel und –geräte von Indasa bis hin zu den bewährten Farécla-Produkten fürs Polieren und Finish“, betont Francois Finet.

STEGO-TAPES, INDASA-SCHLEIFSYSTEME, FARÉCLA-POLIERMITTEL

Der ehemalige General Manager für Farécla in Deutschland leitet nun den Indasa-Gesamtvertrieb für Deutschland, Österreich und die Schweiz. Der erfahrene Branchenkenner hat innerhalb weniger Wochen ein schlagkräftiges und kompetentes Verkaufsteam aufgebaut.

KONTINUITÄT DER KUNDENBEZIEHUNGEN BLEIBT GEWAHRT

„Wir wollen ganz nah dran an den Betrieben sein. Mit mir sind einige weitere Kollegen vom früheren Farécla-Vertriebspartner L-TEC zu Indasa gewechselt. Dadurch wird die größtmögliche Kontinuität in der Betreuung der Kunden gewährleistet.“

EIGENES LAGER – UND PLÄNE ZU WEITERER PERSONELLER AUFSTOCKUNG

Die Vertriebsabteilung wird von der Indasa-Zentrale in Langen bei Darmstadt, die auch über ein eigenes Lager verfügt, aus gesteuert. „Für unsere drei deutschen Verkaufsregionen Norden, Mitte und Westen wollen wir in diesem Jahr noch mindestens zwei weitere Mitarbeiter einstellen, um die Betriebe bestmöglich zu unterstützen – mit Komplett-Lösungen aus einer Hand“, unterstreicht Francois Finet.

Andreas Löffler